

## Technico-Commercial Sédentaire en Alternance H/F

### QUI SOMMES NOUS ?

Depuis 60 ans, nous concevons et distribuons les produits et solutions de ventilation, pour traiter, purifier, réchauffer et rafraîchir notre air intérieur dans le respect de l'environnement.

Le Groupe Airvance est né du rassemblement de plusieurs sociétés, avec notamment France Air, Ouest Isol/Ventil, SNAC, Courtois, Airsun, Saftair et Sebemex sur le périmètre France.

Notre entreprise familiale a toujours considéré « l'humain » comme l'une des valeurs essentielles pour assurer son développement.

Cette valeur continue de guider notre Groupe devenu leader européen de la ventilation, résolument orienté vers l'innovation, en portant un intérêt particulier au bien-être et au développement de nos collaborateurs en incarnant notre programme « A Good Place to Breathe ».

Avec vous, nous voulons continuer à servir nos clients de secteurs aussi variés que ceux de l'industrie, des bâtiments tertiaires, des établissements de santé, des cuisines professionnelles, des logements collectifs, etc.

***Dans ce cadre, nous recherchons : un(e) Technico Commercial Sédentaire en alternance dans les villes suivantes :***

***La Courneuve, Noisy le Grand, Colombes, Chilly Mazarin, Montpellier, Aubagne, Rouen, Lille, Toulouse, Bordeaux, Reims, Dijon, Metz, Strasbourg, Tours, Nantes, St Priest, Grenoble***

### VOTRE CHALLENGE :

Au cœur de la relation client, vous intervenez en **support technique et commercial** au sein de notre réseau de vente.

- Vous **élaborez des devis** et **réalisez des sélections techniques** en toute fiabilité en optimisant les réponses.
- Vous **gérez** et **suivez** le portefeuille clients dans le souci constant de la qualité du chiffre d'affaires.
- Vous assurez un service de **conseil et d'assistance auprès de nos clients**.

Pour cela, vous serez accompagné par une équipe de Technico-commerciaux sédentaires et itinérants expérimentés et de différents pôles d'expertise internes. Vous participerez à l'histoire d'un Groupe, porté par une forte ambition de croissance axée sur la qualité et la rapidité du service apporté tant en France qu'à l'International.

Vous contribuez à l'image de marque de l'entreprise à travers votre efficacité opérationnelle dans la gestion de vos missions, en démontrant tout particulièrement votre réactivité et votre attention dans le traitement de vos dossiers.

### VOTRE PROFIL :

Issu(e) idéalement d'une formation initiale en génie climatique / génie fluide thermique type BTS / DUT et vous souhaitez intégrer à la rentrée une licence commerce option Technico-Commercial ou une Licence pro mention métiers de l'énergétique, de l'environnement et du génie climatique

### VOTRE PERSONNALITE :

- Votre sens commercial et votre esprit d'équipe sont les atouts de votre réussite au sein d'une équipe pluridisciplinaire.
- Vous avez des notions ou êtes attiré par le génie thermique/climatique, êtes spécialiste en climatisation, régulation, diffusion ?
- Dynamique, persuasif et vous avez le goût du challenge.

Vous trouverez dans notre entreprise le terrain de votre épanouissement.

### **CE QUE NOUS VOUS PROPOSONS :**

- Un parcours d'intégration et de formation au poste, grâce à une équipe commerciale expérimentée
- Des possibilités d'évolution professionnelle au sein du Groupe avec une vingtaine de postes à pouvoir chaque année.
- Des conditions de travail intéressantes : 12 jours de RTT, Tickets Restaurants, Intéressement/Participation, mutuelle familiale, CSE dynamique, Conciergerie ...

### **LOCALISATION :**

Toute France : **La Courneuve, Noisy le Grand, Colombes, Chilly Mazarin, Montpellier, Aubagne, Rouen, Lille, Toulouse, Bordeaux, Reims, Dijon, Metz, Strasbourg, Tours, Nantes, St Priest, Grenoble**

### **POUR NOUS REJOINDRE :**

Merci d'envoyer votre CV et LM via le lien ci-dessous : [www.france-air-recrute.com](http://www.france-air-recrute.com)